

Vi expanderar och behöver därför förstärka vår avdelning för försäljning och tekniska support.

Vi söker en innesäljare med teknikintresse till vårt team. Vårt säljteam är känt för hög kompetens i kombination med branschens bästa kundservice. Arbetsuppgifterna är varierande och du kommer främst att arbeta med kundkontakter via telefon och mail. Du kommer hantera frågor gällande support, både tekniska och allmänna kundtjänstfrågor. Våra kunder är i första hand elgrossister men också GDS-kedjor, elkonsulter och konsumenter.

Som person är du service- och försäljningsinriktad med genuint teknikintresse och trivs med kundkontakter. Vi vill att du är en person med stort engagemang, god samarbetsförmåga och positiv attityd, vilket gör dig till en uppskattad säljare och kollega. Du är självgående och trivs med att arbeta i ett högt tempo.

Eftersom arbetet även innebär kontakter med europeiska leverantörer är kunskaper i engelska nödvändiga. Erfarenhet av försäljning och teknik är ett stort plus men vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper. Vi är en informell organisation med korta och snabba beslutsvägar med goda utvecklingsmöjligheter.

Maila din ansökan till info@khs.se, vi är i behov av snabb rekrytering och kommer därför behandla alla ansökningar omgående.

För mer information ring Stefan Lundh 036-550 33 08.

Välkommen med din ansökan.

Karl H Ström AB är ett agenturföretag i Sverige med verksamhet sedan 1919. Vi riktar oss främst mot kunder inom elbranschen och GDS med återförsäljare över hela landet. Sortimentet består av kvalitetsprodukter från europeiska tillverkare. Vi är 22 medarbetare och omsätter ca 105 milj SEK. Huvudkontor och lager finns i moderna och trivsamma lokaler på Ljungarums industriområde i Jönköping.